

100

خطوة

نحو

نادي

أصحاب الملايين

فاتح آل فني



لكل أولئك الحالمين والطامحين بأن يتركوا بصمة في هذا العالم تخلد ذكراهم  
لكل أولئك الباحثين عن موطئ قدم في عالم النقاء فيه للأقوى، للذين لا يحبون سماع كلمة مستحيل وغير ممكن لا يعرفها قاموسهم  
لكل الحمقى، لكل المشهورين، لكل جشع، لكل رأسمالي  
أقول لكم شكرا  
لقد جعلتموني رجلا غنيا بـ 1 دولار إضافي في حسابي، وهذا بداية الدرس والإمتحان وطريقكم لنادي أصحاب الملايير  
وأول الطريق خطوة على درب المستحيل

FREE

فاتح آل فني

## مقدمة

سأجعل كلامي سهلا عليك، هل سألت نفسك يوما، ماذا يميزهم عنك؟

أعني بذلك:

بيل غايتس، وارين بافت، مارك زوكربيرغ، فانغ واه، جاك ماه، أوبرا وينفري، وأنا طبعا !!!

ماذا يجعلهم مميزين لذلك الحد؟

الجواب بسيط:

إيمانهم بأنهم ليسوا ككل الناس، إيمانهم بأنهم جاؤوا لهذه الدنيا ليتركوا بصمة في عالم الكل وضع يده عليه

فلم يعد بالإمكان إنكار أن إديسون مر من هنا، وأينشتاين كذلك

(لهذا أنت تعرفهم ولا أحد يعرفك)

حتى دونالد ترامب تجاوز الجميع !!!

قد تقول هذه عقول (إديسون، أينشتاين) وليسوا أصحاب مال، قد تكون محق، ولكن هذا يجعل من زوكربيرغ ماذا؟ من غايتس ماذا؟

كلمة لك هي التالي وتذكرها دوما:

**Think first, the idea will come to you**

**Because it's in you**

**So find it**

فاتح آل فني

*Always Have Clear Principals*

**إملاك مبادئ واضحة**

إن القوانين الاقتصادية ليست أخلاقاً بل هي باختصار منهاج لتحقيق غايات، لذا إعرف أن الإستراتيجية واضحة والرأسمالية بيئة الأهداف والقيم، ولا بد للفرد من وضوح في أخلاق عمله أهو متوحش كالقرش، ملكي كالأسد، انتهازي كالهر، وصولي كالزرافة، أم ذنب يعمل في قطيع، فنوعك يحدد دربك وطبيعة خصومك واللائحة لا تنتهي

FREEA

*Always Have Clear Vision*

## إملاك رؤية واضحة

معرفة ماذا تريد في حياتك وما طبيعة العمل الذي تريد مزاولة وأدائه، إضافة لهذا كله الدور الذي تريد أن يلعبه عمالك عن طريقك وليس العكس

بالمختصر

لا تترك العمل يسرق عمرك

لا تترك العمل يسرق شخصيتك

لا تترك العمل يسرقك

FREE

*Have A Strategy*

## إملاك دوما إستراتيجية

حاجاتك تتغير ورؤيتك كذلك ولهذا أنت تحتاج لمشروع إستراتيجية تعتمد عليها دوما لسد الخلل الذي تحمله في صميم تكتيكاتك التي تريد عن طريقها تحقيق هدفك ألا وهو دخول نادي أصحاب الملايير

لا تحد عن الهدف

FREEA

## Focus On Your Goal

# لا تنفك تركيزك أبداً على هدفك النهائي

تريد دخول النادي، أنت لا تكذب ولا تجتهد لتجد آخر طريقك ر جلا دخل نادي أصحاب الملايين لماذا؟ لأنك وببساطة لم تفهم الفرق بين المليون والمليار، ولا أعني عددياً بل من الناحية السوقية والصبر اللازم لبلوغ هدفك الأصلي الذي هو بين يديك

لا تحد، لا تنحرف، لا تنزع

عن هدفك دوماً وأبداً

هذه النصيحة ستكرر دوماً وأبداً

قد تحسب هذه الخطوة من المسلمات

ستندهش لنسبة الناس التي تضع هنا

FREEA

## Not The Only One

### لست الوحيد

عبر نيتك، طموحك، أحلامك لا حدود لها إلا خيالك

وكذلك منافسوك ليسوا أقل منك

والشيء الذي يجمعك بهم هو السوق المفتوح أمام الجميع

لذا إعرف قدر نفسك وقدر خصومك

FREEA



## Be Ready To Compromise

### استعد للتسوية - التنازل -

ضع في حسابك دوماً أن الطريق الذي تسير فيه يحتاج لرفقة بغض النظر عن إمكانياتك

وأنت لا غني لك عن الند - الصنو - و المساعد

وكلما كان أفضل منك كان هذا عاملاً إيجابياً وفعلاً لتقدمك

لا تخبره برأيك هذا !!!

أقدم لك خطوة ضمن خطوة:

كن القبطان *Be The Captain*

لا تفقد سيطرتك على الواقع أو شركتك لأنها إن ضاعت نادراً ما تعود

## Take The Risk

### إقتن و خذ المخاطرة

امتلاك الرؤية والإستراتيجية لا يعني بالضرورة أن كل خطوة تخطوها نحو النادي هي معبدة لأنك تملك خطة

المثل يقول:

أنفق المال لتكسب المال *Spend Money 2 Make Money*

عدم المخاطرة وثقتك بالأرقام هو رسالة لك بأنك نسيت لماذا بدأت هذا المشوار أصلا ؟؟؟!

العنصر المميز فيك هو أنك تريد من نوعك ولكنك تدرك في نفس الوقت أن الحوض أو الغابة مليئة بباقي الفصائل

وفي حين تخال أنك المفترس أو الصياد الوحيد هناك من كان يصيدك منذ البداية، لكنه يتسلل برؤية الطريدة تمرح

هذا إن لم يعتبرك طعاما لما هو أكبر منك لذا أقول لك قاعدة إحفظها:

خالف تعرف

أو استعمل مبدأ الصدمة والرعب في السوق، ولوا كان الثمن خسائر إجعلهم يقرؤون التالي:

*Unpredictable Man* أو رجل لا يمكن التنبؤ بأفعاله

## Make Your Peace With The Loss

### إحفظ سلامك مع الخسارة لقد وقعت

أن تخسر هذا جزء من المعركة، لذا تقبل نتائج قراراتك، ولا داعي لجعل الأمر يبدو كأن هناك مؤامرة تهدف للإطاحة بك

إنها أوامرك إنها مسؤوليتك تذكر هذا:

أفضل من!، ! Better Than

أن تفقد مليون أحسن من عشرة وعشرة أحسن من مئة، لذا تعلم الدرس وأرفع القبعة وانتقل للمعركة التالية

الحد من الخسائر بماذا ستحتفظ ومن ستترك إن أصعب قرار هو أن تضطر لطرده فرد من فريقك سواء كان:

رب أسرة، أم عزباء معيلة، شابا مقبل أو متزوج حديثا ... ؟؟!!

من ستطرد صراحة القرار لك ولأسهل عليك الأمر أقول:

الأصلح ماديا على المدى القريب والبعيد

(لا تريد أن تطرد كفاءة أنت تحتاجها الآن وغدا)

والأسلم قانونيا، لأنك لا تريد دعوى أمام المحاكم

باختصار لا تنتظر للأشخاص أنظر للأرقام والمعطيات

إحفظ:

عندما تعرف ماذا تريد تعرف بماذا عليك أن تضحي

Player Be

کھلاجا

لقد سبقوك وهم أفضل منك ويملكون ما لا تملك، لذا شئت أم أبيت أنت مضطر للإذعان عاجلا أم أجلا لذا

العب لهم ومعهم وبهم

كن بيقفا كن ندا كن ملكا

FREEFA

أنا لذي هدف واضح وصريح ولكني لست الوحيد في الغابة

لن أقدم مساعدة لفقير

لن أتبرع لجمعيةكم

أنا إنسان لطيف عندما تتعرف على شخصيا

هذه شركتي فكرتي رؤيتي

لن أخسر ما بنتيه كسيف جوبز ولن يسرق أحد ابتكاري وإختراعي

لماذا؟

لأنني سأسحق

هذا عالم متوحش

لست من هواة تضيق وقتي

أنا المسئول عن قراراتي لذا:

Alice , John

YOU ARE FIRED

لنبدأ من جديد وهذه المرة أتقنا فن الصدمة والرعب

*When You Doubt , You Are Out*

**عندما تتشكك أنت خارج المشهد**

عندما تريد فعل شيء افعل

عندما تراهن علي أمر الأفضل أن ترمي بثقلك أو بثقل الند دون تردد

اللحظة التي تشم القروش فيها الدم ستنتقض ولن تبقي لك على شيء

حتى العظام ستأخذها الكلاب والذئاب

FREEA

## Sanctum

### أبقى لنفسك على ملاذ آمن

من الجميل أن يكون لك أعداء هذا دليل أنك موجود

ولكن الجميل أيضا أن يكون لك صديق أو إثنان

بنك أو بنكان، حساب أو حسابان

لأن السقوط وارد، وأحيانا لا تدري أين ينتهي بك الأمر

وأنت لا تريد أن تعود لنقطة الصفر، فلا تضيع مالك في الملاهي وعلى النساء والسيارات و..و..

لأنك الوحيد الذي تعب في جنيته

FREE

## Keep A Presences

### أبقى لنفسك علي حضور

هنا دور الإعلام، دور الدعاية وأتركك مع مقولة هي هدية مني:

عندما تذكر السيرة الحسنة هي أهم من الحسنة نفسها

لا ترد على المسيء وانتظر اللحظة المناسبة للإنقضاء

وعندما تنتفض إجعل الكل يري ما تفعل

FREEA



*Finish Them , End The Battle*

**إقضي عليهم ، وأنهي المعركة**

لا تترك شهوداً، عدو مثلك لديه صفاتك، لديه طباعك بل ربما هو أقدر منك وأكفأ منك

ضع نفسك مكانه:

هل كنت لترحم؟

هل كنت لتصفح؟

أظنك تعرف الجواب

الكل يقرأ نفس الكتاب ويتبع نفس الخطوات

لذا:

إقضى عليهم

## The Wars Never End

### الحروب لا تنتهي

سحق الحشرات ليس كسحق الفيلة، وإن اعتقدت عكس ذلك، فأنصحك أن تحيا مرتابا من ذلك

لأنك لن تعرف متي سيتم الإجهاز عليك

المعارك صحيح تنتهي ولكن الحروب لا تنتهي أبدا

لأن هذه طبيعة ما نفعل نختار معركة ونجهز على الخصم ثم ننتقل للمعركة التالية

لأن حربنا لا تنتهي إلا ...

FREEA

*Strong In You The Dark Past*

## الماضي المظلم عندك قوي

بغض النظر عن ماضيك سواء كان إجراميا، ضرب أولادك، قضايا أخلاقية، جرائم مالية

سيعود كل هذا ليطارذك في النهاية

لذا إفهم:

أنت مجرم والأفضل أن يعرفوا

الجانب المظلم فيك ويعديك ويقويك

FREEA

*What Doesn't Kill You , Make You Stronger*

**مالا يتقسم الظهر يقويه**

أنت لازلت تتنفس، وقادر على العطاء والأخذ وخصوصا الأخذ

أنت تأخذ إذا أنت موجود

العاطفة ستقضي عليك

**FREEA**

## Be The Image

### كـي الصورة

أنت صورة عن تصورك وانطباعاتك عن نفسك وحدودك

لا تقبل الصغار إن لم تكن تريد

لا تبتسم على نكتة إن لم تكن مضحكة

لا تجب على سؤال لا تريد الإجابة عليه

ودوما تكلم بلغتك الخاصة لأنك:

إن لم تفهمهم فلن يفهموك

FREEA

## Share Your Aggression

### شاركهم عدوانيتك

لا أقول شاركهم أرائك لم أقل شاركهم مشاعرك بل قلت عدوانيتك، وكلما كنت عدوانيا أكثر كان هذا أفضل

وكلما زاد عدد اللذين يعرفون هذا كان أفضل

لكن تذكر:

كلما زاد الأمر عن حده إنقلب لصدده

FREEA

# Your Psychology Under Your Control

## ذخيسيتك رهيم إشارتك

لا أحد يتحكم بك، لا أحد يملك مفتاح إنفجارك، أعصابك ملكك أنت فقط

لذا إطمئن

إن الذين يموتون بردا لست المسؤول عنهم

أنت رجل ثري

أنت لست الدولة لذا من أراد إنقاذ العالم فليفعل

أنا لست مهتم

لا تملكهم المفتاح

FREE

كل الخطوات العشرين السالف ذكرها يمكن اعتبارها خطوات البناء النفسي وتحديد ملامح شخصيتك وطبيعتك

لتفهم العالم من أنت

وحتى يدرك الجميع عنك التالي:

أنت لست هنا لتساعد

أنت هنا لتأخذ حقك بالولادة وتسحق

عندما تسمع عن إفلاس إستحوذ، وأطرد

لأنها ليست مشكلتك

إنها مشكلة المفلس

*Tough Up*

إخشوشن



# Knowledge Is Power

## المعرفة قوة

ليس التعليم، ليس مستواك الدراسي، ليس مستواك الجامعي بل المعرفة لست أتكلم:

عن الزرافة أين تعيش؟

أو من أين يأتي الأطفال؟

أنا أتكلم عن معرفة مجالك ليس إتقاننا ولا تمكنا بل معرفة بالمختصر، كيف تسير الأشياء أو كيف تتم الأشياء

السؤال عن الكيف هنا إيمان

وكلما زادت معرفتك زاد إيمانك بما تقوم به

وكلما زادت معرفتك عن العالم كيف يسير زاد إيمانك بأن لك به مكان عظيم تستحقه

كلما زادت معرفتك بهدفك أدركت بأن مكان ركن سيارتك محجوز بإسمك

قبل أن تكمل أجب:

ما هي المعرفة؟

ماذا يلزمني لأعرف؟

وأقنع بالتالي لن تكتفي أبدا

## What Is The Million

### ما هو المليون

ماذا تعرف عنه؟

عدا عن كونه رقما كبيرا

هل تدرك حجم المليون كديموغرافيا؟

هل تفهم حقا المليون؟

لن تكسب مليون واحد لمجرد أنك تملك مشروعا

لأن العالم مليء بأصحاب المشاريع الناجحة والفاشلة

لكن ...

كم واحدا منهم مليونير يا تري؟

## What Is The Billion

### ما هو المليار

ولا تقل الصين

هذا هو أول إمتحان لك صراحة، عدم إدراكك لمفهوم الكلمة يبيّنك خارج السرب

قلت لك سابقا المعرفة قوة

لهذا عليك:

أن تعرف اليوم مالا تعرفه بالأمس وتعرف غدا مالا تعرف اليوم

لأسهل عليك المليار رقم كبير جدا جدا

لست أمزح !!!

كبير لتدرك أن:

بيل غايتس ووارين بافت

خسرا في قفزة سهم

ما تريد جمعه في حياتك

# What Is The Economy

## ما هو الاقتصاد

لا تستغرب !!!

برميل النفط هو تقريبا 159 لتر

وهناك من يقول أن 30 دولار تشتري لك برميل و بعد يوم يقول لك أن نفس المبلغ يشتري لك برميلين أو ثلاثة

ولما لا لتر واحد حتى

هل يمكنك أن تقول لي من هو صاحب القرار هنا؟

الجواب:

ليس السوق وأضمن لك

وليس صاحب السلعة فهو خاسر وينزف على عدة صعد

عندما تعرف الإجابة إحتفظ بها لنفسك لأن القوة في المعرفة

وكلما قل الذين يعرفون

زاد الأقوياء قوة !!!

## What's My Gift

### ما هو منتجي للمالم

دعني أعدد صياغة السؤال عليك

أين تريد أن تقبر ؟!؟

ستقول لي:

صناعة الملابس، صناعة الألعاب ...

لا تحد نفسك ولا تخصص في مجال هناك فرق بين التمكن والكمين

أنت تفعل كل شيء

وموجود في كل مكان وشيء

FREE

*Invest When They Are Out*

**إستثمر وقت إنسحاب الكلا**

صحن بيتزا مقسم لثمانية شرائح

ثمانية أشخاص يريدون الأكل معك

لديهم حساسية من المايونيز !!!

فهمت

أنت وحدك من في يده الصحن وقارورة المايونيز

القرار لك

**FREEA**

## What Is The Share

### ما هو السهم

إذا فهمت الليتزا ستفهم السهم

سؤال:

ماذا يحدد قيمة الحصة أو السهم؟

ما هو المعيار الذي على أساسه أقول أن ما بين يديك يساوي 100 دولار أو يساوي 1 دولار

عندما تعرف إحتفظ بالإجابة لنفسك

FREEA

## The Package Safer

## الحزمة أكثر أمانا

أن تكون مغامرا وحذرا وجريء لا يعني أن تكون غيبا

الحزمة هي إختصار لعمليتين:

روافدك ومصارفك

إن لم تفهم ضع الكتاب، القادم ليس بتلك السهولة

وأنت صاحب آمنيات لا صاحب طموح

FREE



*In God We Trust*

في الرب نثق

الرب هنا الدولار

إفهم هذا:

لا أحد ينظر لدينك أو لباسك أو سنك الكل ينظر لكم يوجد في جيبك

فكلما زاد ما تملك زاد الإيمان ولطف محدثيك

والثقة فيك وقراراتك

FREE

*Are You That Rich*

هل أنت ثري لذلك الحد

إن الثراء هو إغتناء والإغتناء هو استغناء عن الحاجة

كلما زادت حاجتك قلت ثروتك

وبالتالي زادت خطواتك نحو النادي واستنزفت في سبيل طموحك

اعلم أين تضع مالك

FREEA

تلك الخطوات قد تبدو لك عديمة الفائدة ولكن ما سأقوله لك الآن هو منظومة متكاملة لبناء ثروتك لذا عليك الإدراك

ولا تكن كمن ينط من صفحة لصفحة دون أن يعي الدر المنثور في جوهر السطور

وان قلت ودلت

سؤال:

عندما تنازل مارك زوكربيرغ عن أسهمه

هل سألت نفسك:

لماذا؟ ولمن؟

سؤال:

لماذا لم يتنازل عن ثروته وليحتفظ هو بالأسهم؟

سؤال:

متي ستتهار أسهم فايسبوك؟

أعطيك خمس سنوات ابتداءً من سنة 2017 لسنة 2022

اختر سنة !!!!

## Spiderweb Structure

### بنية بيت المنكبوت

هذه قاعدة إقتصادية خطيرة إذا أردت تلطيئها أقول إنها:

نظرية إستعمارية

فهي تقوم على إستنزاف الموجود لحد الإنهيار بغض النظر عن العواقب

ولعلك تعرفها بإسم الفقاعة

خطورة هذه البنية الإقتصادية ليست في كثرة الضحايا !!!

بل تكمن الخطورة في:

إستحالة إستغلال الموارد المستهدفة على المدى القريب أو البعيد لحد الإستحالة الأبدية

لعلك هنا أدركت أن هذه البنية أشد هشاشة من فقاعة الصابون

## You Are In Everywhere

### أنت موجود في كل مكان

هذه أسهل بنية موجودة في الاقتصاد والسوق لأنها كما عرفت سهلة البناء

وليكن في علمك التالي:

سهولة تحصيل 100 مليون دولار في عام في هذه المنظومة

الأسهل من بنائها في عام

أعطيك الجواب لماذا؟

لأنك لست مضطرا لبنائها وكذلك لست مضطرا لتحمل العواقب

لأنها:

ليست مركزية

ولا يوجد فيها مسئول واحد

*Flexibility*

المرونة

هذه خاصية لدي القليل من الناس لأن الكثير عندما يصلون لمرحلة رؤية الإنهيار

يستيقظ ألد أعداء الملياردير

ألا وهو:

الضمير

لذا تذكر

إنه فقط عمل

*It's Just Business*

وأنت من كسب من الخسارة لا الحمقى

الغنيمة لمن وجد والبكاء لمن فقد

*Easy Gain Hard Losing*

سهل الكسب صعب الخسارة

القول الإنجليزي المشهور ألا وهو:

*Easy Come ... Easy Go*

ولكن لأنك مختلف

وتملك هدف واضح

ولست بذلك الثراء

تعرف جيدا

أنك مع كل دولار كسبته

فقدت شيء من أعصابك ونفسك وسمعتك وأشياء أخرى

FREE

## Invest And Flip

## استثمر و اقلب

في حال عدم انهيار بنية العنكبوت لا تركن لدعة وكن مبادرا لتخلي عنها قبل أن تنكس

ماذا أعني؟

كن مبادرا لتخلي عن المشروع لأنه إقتررب من نهاية صلاحيته

ماذا يعني هذا؟

إن كنت ذكيا لقد فهمت ماذا أعني

إنه لغم

تضعه لأولئك المثلهفين للكسب السريع

هذا لغمك وفخك وكمينك لذا ...



## Focus On Easy Money

### ركز على الكسب السهل

قراءة جيدا لم أخطئ

الكسب السهل الآمن

لا تتعب نفسك في الكسب الكبير على المدى البعيد

بل ركز على السهل والسريع والمعتبر قيمتا

هذه قاعدة لك:

قاعدة التجميع

Cumulate

كل دولار يضاف لدولار

كل مليون يضاف لمليون

احسبها في:

سنة أو عشر سنوات

## Gaining Under The Rain

### الكسب تحت المطر

هذه خطوة لن تحقق إلا في ظل تعويم الإقتصاد إن كنت تفهم

إغراق السوق بالسيولة

لماذا لا يتضرر رجال الأعمال؟

لماذا هم فقط من يرحب بمثل هذه الخطوة؟

إن فهمت ستفهم أن أول ضحايا الفقاعة هم أصحاب الوظائف المؤقتة

مثال:

أنظر لأسعار البترول والعباقرة الذين يتكلمون أن الحل هو تقليص الإنفاق

وآخرون يتكلمون أن الحل هو زيادة الإنفاق

لا تصغي أبدا للحمقى

إمتلك بالرمزي (الدولار الرمزي) وحافظ على محفظتك منتفخة

لأنه بعودة الإقتصاد إلى نشاطه الطبيعي وليس العالي حتى:

أنت ملياردير

عامل الزمن هنا في صالحك ليس في صالح البسطاء

*No Pain For The Gain*

**الكسب بلا تعب**

عندما تتعب أنصحك بمراجعة وضعك لأنك خرجت عن نظام البنية العنكبوتية

لأن بنية العنكبوت ليست بنية جهد ولا أحد وصل إلى هنا وصمد

سالف الخطوات أريكته

التقلبات , الخسائر ...

لذا السوق لك والطريق معبد بخصومك وضحاياك

FREEA

*Don't Be Crook*

لا تكن محتالا

قد يبدو الذي سلف دعوة لتكون:

مخادعا وغشاشا ومحتالا

ولكن الإجابة بسيطة

أن تكون رأسمالي ذكي لا يعني:

أن تكون محتالا

أن تناور جزء من الدهاء

بنية الاقتصاد تحدد أدواته ورواده لا أخلاقياته

اعقل عني:

الفرق بين ماضيك وحاضرك وما كنت ومن أنت

ولن يهتم خصومك ولن يزعجهم أن يضحوا بك ويتخلصوا منك

لا تغتر بمن حولك

# The Tricky Doors

## الأبواب المخادعة

لعلك أدركت بحسك هذا الأمر

الأبواب المخادعة هي الخسائر المؤكدة

ولأن لا أحد يعرف أين توجد في اقتصاد بنية العنكبوت

لأنه لا يغامر كثيرون لهذا تبقى هذه الأبواب مغلقة ليفتحها أحدهم

وتعيد الدورة نفسها مرارا وتكرارا

لتجنب هذه الأبواب

لا تغامر بمالك بل بمال غيرك وقانونيا وهذه مجانية:

لست ملزما بشيء

ولست أتكلم هنا عن الألغام التي تنصبها فهذان أمران مختلفان وإن تشابها

ولتقليل خسائرك وخسائر زبائنك دوما القليل حتى يتبين لك الأمر

وحسك أهم من تثق به

هذه البنية الاقتصادية مرعية ولكنها موجودة وضرورية للحكومات

لذا لا بد لك من فهم واقعك

وبأن الأمور الظرفية هي نتاج حماقة اقتصادية وكلما اعتمد على الظرفي أكثر وأكثر

هذا رسالة لك بأن الواقع غير مستقر

فاستراتيجيتك هنا لديها أثر كبير فيك إلى جانب حسن المغامرة لديك

راهن بمال غيرك وحافظ على محفظتك

أترك الفخ لغيرك وأكشف الأفخاخ بالحمقى

أنت تربح وهم يخسرون

نادي أصحاب الملايير لم يكن يوما أقرب إليك من الآن

## The Mushroom Structure

### بنية الفطر

اقتصاد الظلال

وكأي مجموعة من الفطريات هو سريع الانتشار

كثيف وموجود

ولكن تحت الأسوار الحقيقية للاقتصاد

لذا دعني أوضح لك

هذا الاقتصاد موجود ترعاه حكومات ومنظمات وعصابات

وهذا هو المكان الذي يفصلك عن بلوغ خطوات متقدمة

لأن شبيهة واحدة وقل وداعا

هذا اقتصاد أصلب من السالف ذكره

ولكن السيولة الموجودة مثار شبهة والفاصل هنا رفيع جدا جدا

# The Good , The Bad & The Ugly

## الجيد ، السيئ و البشع

هذه البنية عبارة عن ثلاثة أقسام

الجيد: ترعاه دول وحكومات

السيئ: ترعاه عصابات الجريمة والجريمة المنظمة

البشع: يرعاه الكل

والسبب في ذلك أن الثلاثة ليست شحيحة وإن شئت عند الدولة

بل سيصدمك أن الثلاثة يبحثون عن معطف !!!

بقدر ثراء هؤلاء يزداد عجزهم عن الحركة

تخيلهم فطر كبير ينتظر من يقتلعه



*Be Aware , From The Toxic One*

## إحذر الفطر المسموم

وكحال الطبيعة في تنوعها كذلك إقتصاد بنية الفطر يشابهها  
وكالأسهم المسمومة والقروض المسمومة والمعادلات الإقتصادية المسمومة  
ستجد أن الفطر في هذه الحالة أكثر سمية وفتكا  
الجائعون لثراء الفاحش والسريع كثيرون  
ولو عبروا وقطعوا كل الخطوات السالفة لن يجتازوا هذه المرحلة لأمرين:  
الأول: الإنهاك الذي نال منهم والتعب وشح السيولة  
الثاني: الجشع والطمع وترك حذرهم في إجتنااب صفة الإجرام  
لذا أرجوا أن تفهم الأمر من قوله لأن الأمور ستزداد تعقيدا قبل الإنفراج  
لا تكن مجرما  
وإن كنت:  
لا تدعهم بمسكونك أو بمسكون شيئا عليك

## The Good Mushroom

### الفطر الجيد

حكومة تحت الشمس وحكومة تحت الظل

وكل شيء إقتصاد الدول أيضا له وجهان

أفضل مثال يعطي لتوضيح هو التالي:

ترسانة أسلحة بيعت بـ: 100 مليار دولار

قيمتها الحقيقية هي:

60 مليار دولار

أين ذهبت الـ 40 مليار دولار؟

## The Bad Mushroom

### الفطر السيئ

إلى تشابو

بيبيع مخدرات بقيمة 20 مليار دولار

يحصل إلى تشابو على 10 مليار دولار

أين تذهب ثروة إلى تشابو؟

FREEA

## The Close Loop

### الدائرة المغلقة

الحرس الثوري، الفيفا، ماس الدم، تجارة السلاح في العالم

بيع أملاك الدول بالدولار الرمزي

دعني أقول لك:

هذا نادي خاص لا ضمير له

وهو نوعي المفضل

لأن الثروة الموجودة محمية بالقانون ومن دون قانون

يدافع عنها رجال القانون !!! وأعداء القانون !!!

تجارة النفط أعظم دليل

إجابة السؤال !!

تنزود قدر الحاجة

لكن لا تبالغ إسأل

سيب بلاتر وذلك الرجل من فيلم LORD OF WAR

*Shone Pan Shake*

مصافحة شون باه

من الجميل أن تعرف ناس

والجميل أن الناس تعرف أنك تعرف ناس

النقاط السوداء في هذا الإقتصاد كثيرة

ولين تعرف متي قد تتحول لفريسة أو طعم

تذكر إعدادك النفسي

كن قفرا

*Be Dirty*

FREEA

*Be The Link Not The Bridge*

كـي الـرابط و لا تـكـي الجـسـر

كأي حلقة أنت مستغني عنك بسهولة

ولذا غرقك شبه مستحيل

إن كنت جسرا فأنت في قبضتهم

وهم يحتاجونك

ولأنهم يحتاجونك

هم بحاجة لأقنر الأسرار عنك سواء وجدت

أو صنعت ولققت

إعرف موقعك بالنسبة لهم

وعرفهم هذا

والبيدق ليس سيئا

إن كنت تعرف إلى ماذا يتحول عندما يصل للمربع الأول المقابل

## The Murkiest Secret

### الدرس المظلم

الدول القوية والدولة الضعيفة والمنهارة

الإستيراد والتصدير لا يتوقف عندها

الكل يحتاج لخطوط وجسور وهمزات وصل بديلة عن الطرق المعتادة

وليس المعني أنها غير قانونية

بل هي:

طرق لا يغطيها القانون ولن يغطيها القانون

الأوف شور Off Shores

خير مثال وهي تعمل بمعية الدول

يدخل المال باسم إل تشابو ويخرج باسم إل بانو

هذه المصافحة

*Leave*

فلاذس

مرحلة إنتقالك هي من أخطر المراحل والخطوات الخمسين

لأن الصعود المفاجئ وظهورك العلني للعالم

سيفت الأنظار

وستحوم حولك طيور الجبف !!!

FREEA



Area 51

## المنطقة 51

هذه هي مرحلة الأمان الأول والحقيقي لك

وهنا عليك أن تعرف بأنك لم تعرف بعد

كونك آمن لا يعني أنك لن تحطم

تذكر الكلام عن:

المعركة والحرب

حرب الحروب لم تبدأ بعد

FREEA

## Like The Snake

### كالحية

المقصود زحفك للخروج من المنطقة 51

إنه وقت العمل بجذ

كل خطوة ستكونك ولا تنسي تغيير جاذك

عندما تنجح الكلاب تنقض الذئاب

FREEA

*The Marvel*

المهجنّة

أنت العصامي

أنت الذكي

أنت الإثبات بأن الأحلام تتحقق

إسمك أصبح ضمن لائحة

المقررين

*The Deciders*

ستقهم !!!

FREEA

# The Play

## المسرحية

عناصر المسرحية الجيدة في نظري

مسرحية مكتوبة بشكل جيد

براعة التمثيل

الجمهور اللاقط

وعنصر الكل مهم وليس أقل:

تذكرة دخول المسرح، أتكلم عن الثمن طبعاً

إذا فهمت:

*Don't Do It For Free*

كل خطوة من الآن فصاعداً لها ثمن تدفعه وتقبضه

فأنت علامة مسجلة

*Trade Mark* <sup>TM</sup>

إسمك علامة، أسلوبك علامة، وجهك علامة، سمعتك علامة، تاريخك علامة

فهمت!

## Be Generous

# كن سخيا و كريما

هل تعرف السخاء؟

هل تعرف الكرم؟

لم أقل بدد ثروتك

لم أقل كن حاتم أو روبن هود

قلت كن سخيا لم أقل أعطي مالا

قلت كن كريما أغدق عليهم ببسمةك الساحرة

لم أقل عد لنقطة الصفر

المثل يقول ابتسم السبع ليبرز أنيابه

# The New Testament

## المهد الجديد

لا أعني أن تصبح متدينا أو تغير دينك

استوعب السخاء جيدا

والمعذرة إن أصابت أحدكم جلطة

الأمر بدأ يكبر

لديك سمعة والكل يعرفك لذا استغل هذا

أعطي القليل من وقتك لضعفاء

إذهب لجمعية وأعرض خدماتك

تكلم بالنيابة عن أولئك الذين لا يمكنهم الكلام

اجتصن طفل وأدعوا للتبرع

قف وتكلم ضد العنف الموجه للمرأة

إدعم الجنود، كن ضيف الشرف

إبني نادي ... أجل ... إبني نادي

اجعلهم يعرفون أنهم لا يعرفونك

هذه ورقة

شبكة علاقات عامة إن شئت القول

*We All Love Magic Tricks*

## كلنا نحب الخدع السحرية

كن ساحرا أي مخادعا

هنا إشرع بسحق الخصوم

خصومك الحقيقيين وأمام الملاء

كن مبهرًا ربي الوحش في الظل

فهم رأوه وأختاروا أن يحبوا الخدعة

FREEA

## Be Fashionable

### كـي أنيقا

ما زلت عند ألا تبذر

لكن الأناقة

ليست الفحش في اللباس الغالي

الجورب الذي ثمنه دولار لا يختلف عن الجورب الذي ثمنه ألف دولار!!!

الأناقة جزء من عرضك المسرحي

من سخائك، من المعجزة التي أنت تمثلها

كل حيث يأكل الأغنياء، والفاتورة على ابن الوزير

واعد عارضة لكن الزواج ليس مصير

أدعوا لتحدي وكن على ثقة من الفوز

من جانبك الدولار ومن جانبهم الجاغوار

وتعرف شيء من تجربة

لن يقولوا لا

لأن الغرور تمكن وإحتقار شخصك أعماهم عن رؤية من أنت فعلا

عندما يستفزونك أطلب الحساب وسيقولون علينا

لأنهم يرون هذا إذلال لك

وإن شئت أخرج غاضبا ولا تدفع وقاضي المطعم والكلاب العاوية فيه

تذكر خطوة الساحر

استحضرها لتحطيم المطعم والإستيلاء عليه!!!



# The Media

## الاعلام

الصورة ضرورية

ولو أخرت خطوة الإعلام لا يمكن تأخيرها أكثر

لذا افهم التالي:

الإعلام سيفك، درعك، لسانك، أذنك، عينك

هل تستطيع الاستغناء عن الكل ؟!!؟

صفحة إخبارية

لوحة إعلانية

أنا لا أهتم جد لك مكان

ستف جوبز مبتكر الأيفون يا رجل لا يزال يحتل الإعلام

كم يدفع برأيك ... هو ميت !!!

*The Real Deal*

## الصفقة الحقيقية

بنية ثروة ضخمة أصبح لديك كيان يصعب تحطيمه

لكنه قابل للإنهيار

المهارات التي اكتسبتها هي التي ستفقدك لأنك من دونها إنسي النادي للأبد

البقاء للأقوى

FREEA

# The Lego Structure

## بنية الليغو

قد تقول

لماذا لم أقدمك لهذه البنية من قبل؟؟؟

الجواب بسيط:

بنية العنكبوت وبنية الفطر، أي بنية الفقاعة والظلال

الكل يعمل فيها

أما البنية الأهم والحقيقية القابلة للحياة هي هذه البنية

بنية الليغو

وإن شئت التسهيل عليك أقول تنوع مصادر الدخل وتنوع مصادر الإستثمار

تذكر الكلام عن الروافد والمصارف

ستحتاج لكل المعرفة الممكنة

هذه بنية لم يتمكن فيها إلا:

النرويج واليهود

لتدرك حجم اقتصاد الليغو

أنظر للعالم وكم ملياردير فيه تفهم

وكم يبلغ حجم ثروتهم

قطع الليغو:

القطع ليست معقدة ولا مميزة

بل هي:

كل ما بدر عليك المال، كل ما يجعلك أقرب لهدفك ولو بدولار

كلما اختلفت القطع عن بعضها وتمايزت كان الأمر أفضل

*Reorganized*

## إعادة الترتيب و التجميع

عندما تتبعثر قطعك ومصالحك الاقتصادية

لا تغضب

فهذا جزء من البنية العالمية اليوم

الدول تفعل هذا كل سنة تقريبا

هنا لم تعد مضطرا للبدء من الصفر هذه المرحلة

إعادة تعريف نقطة البدء

*The Reboot Point*

## The Needs

### الحاجات

اقتصاد عصرنا هو اقتصاد الحاجات البشرية

إضافة للمضاربة والمراهنة في هذه الحاجات

لماذا؟؟؟

لأنها سلع لا يمكن الإستغناء عنها في كل أنحاء العالم

أي التسعة مليار مستهلك المنتظر في قرن من الزمن

نصيحة مجانية خذ حاجة بشرية وتاجر فيها أو بها

الحاجات هي حاجات مجتمع إضافة للقائمين على هذا المجتمع

سواء كانوا أفراد أو مؤسسات أو أنت

لما لا؟؟؟!

*Expanding*

التوسيع

الصغار ثم الصغار ثم الصغار يسهل تحطيمهم

لذا لا ترق

المزارع، المصانع المنزلية، العقارات، الإختراعات

سمي ما شئت

هل تعرف قصة متاجر وول مارت العملاقة كيف بدأت؟

FREEVA

## Mark Your Territory

### علم منطقتك

كأي مفترس

الذئب تقول لتقول الغاية لي

الدببة بمخالبها تخدش جذوع الأشجار لتقول هذه أرضي

غوغل العملاق، فابسيوك لتواصل الاجتماعي، هالبيرتن للبترول، كروسبي للملابس

كلهم لديهم مدينة تحت أيديهم

لا تحزن

على سكان المدن الصغيرة

كلهم سيهاجرون

لتبقي المدينة لك

## The First Kill

### عملية القتل الأولى

جريمة القتل الأولى دوماً الأصعب

اجعل منطقك تبدو كفقير دبابير

اجعل مستوي الغضب نحوك والحق والمقت لا يطاق

سيطر

أطرد

أغلق المحال الصغيرة

أصحاب الوظائف البسيطة المؤقتة لشارع

توسع على حسابهم جميعاً

لا تتواني في إبراز عدوانيتك



*Win The Population*

## إكسب القاطنة المحلية

تظن أن من يفعل ذلك كله غبي !!!

بعد هجرة الغالبية سيبقي لديك:

المعدمين، المساكين، الفقراء فعلا

أرهم النعيم

أعد الأعمال

جاءكم الفرج

وظف لديك أصحاب الكفاءة من القاطنة

أريهم أن أعمارهم ضاعت في خدمت أسيادهم

الوظائف المعادة أو المستحدثة

يجب أن ترتبط بك

وتذكر الكلام عن الحاجات

## Expand On The Ex

# توسيع على حساب النبي السابقة

تذكر هشاشة البناء وإستحالة البقاء تحت الشمس

كل هذا يصب في صالحك

المتسلقون والإنتهازيون والجشعون كلهم سيرا هن عليك وهم يحتاجونك

خيب ظنهم

تذكر السيطرة على الأرض والتوسع الدائم الذي هو ركيزتك

الأثرياء الحقيقيون في العالم هم من يملكون

الأصول لا الأوراق !!!

أما الخائفون من ضوء الشمس سلط عليهم من حين لحين بعض الكاميرات لأنهم يخافونها

أما التوسع الأهم هو التالي:

تذكر عملية القتل الأولى لك تذكر إستراتيجيتك فيها

هناك في مكان ما من قتل أيضا إقتحم عليه عرينه

لأن الناس سترحب بك على حساب من كان سببا في معاناتهم

Under The Sun

تحت الشمس

كل خطوة من الآن هنا درس مني ودرس تتعلمه بنفسك

وان تناقضت تعرف بمن عليك أن تثق

الموجودون تحت الشمس فعلا يعدون على رؤوس الأصابع

FREEA

تنويع الروافد والمصادر

ليس بالأمر الهين

ولكنه أمر حيوي

كن خلاقا ابتدع حتى من مصادر دخلك الخاصة

لكن لا تحرم أحدا من المشاركة

أنصحك بالتعرف على النرويج

تذكر:

التجارب تختلف باختلاف الرواد

# The Old Testament

## العهد القديم

تذكر العهد الجديد

استحضر كل أقزامك، كل بيادقك

ورقة الشبكة التي بنيتها تحتاج لها الآن

أولئك الآن بوقك، صوتك، دعائك الجدد، الميثرون بك إن شئت الوصف

هذه خطوة لا تستخف بها لأن هذه الخطوة تبني لك منطقة وراء البحار

أي أن أسوار أعدائك لا تنفع في منع هؤلاء

لأنهم أشبه بالسوس

كل الذين بنيتهم هم سلاح بيدك الآن

وليس الهدف أن تمن

فنحن سادة بين عبيد

ولن يردعنا أحد عن أخذ ما هو لنا

أبقى تركيزك على الهدف

# The Eye

## العين

أي كن إحصارا

ولعلك تعرف أن أكثر مكان هادئ وأمن هو مركز الإحصار

عين الإحصار التي هي أنت

أجمل مكان يضرب فيه الإحصار ليظهر فتكه ويطشه هو المدن النائية والغير معتادة عليه

ولعل القوة تختلف من رجل لرجل لمزيد من الرعب الإقتصادي

المدن الصناعية والمدن الكبرى المقبلة على الإفلاس الحتمي والمثل يقول:

إكرام الميت دفنه

ليس بالضرورة أن تفقد أنت الحرب

أو إحصار واحد

إن أجمل شيء هو:

سلسلة أعاصير كاسحة تختلف في قوتها وحدتها

Gang Bang

الأهم لا تعطهم نفس ليفهموا ما الذي حدث

## Aftermath

### ما بعد الغرضي

كثيرون فقدوا كل شيء هنا

لذا إنتبه

الخطوة خطيرة وجيدة جدا

الدمار شيء مرعب وكلمة عرف الناس هذا كان هذا أفضل

أنظر ديتر ويت وستفهم

أترك البغض والكراهية لأن فيه الطيش والتهور

تذكر أمر التوسع

واحذر أن يفعل بك ما تفعل بخصومك

مبدأ السيطرة والقيادة هنا جلي جدا

وكأي إعصار تستطيع المرور أو البقاء

## Lair Of The Beast

### هو بيت الوحش

لا أحد يدخل، لا أحد يخرج

زد على هذا الإبقاء على المشهد ذاته

بنسبة معينة

أحياناً الصدمة لا تكفي ولكن الإنطباع المتولد عن الصدمة هو المهم

عندما تريد مد يدك لفئرانك

لا تمدّها كل المد أبقي الرهبة في قلوبهم

لا تساعدهم

أتركهم يساعدونك

هذا هو عربك أنت

أفهمهم أنهم ضيوف على أرضك

لم تعد كما كنت لذا لا تستغرب



## The Frost

### الصديق

هذا هو شتاءك

عندما يراهن الكل أن العواصف سوف تقود إلى نهايتك الحتمية

عندما يراهن الكل أن عرين الوحش أصبح باردا لا حرارة فيه

هنا تشيع حقدهم

هنا ترضي غرورهم بإعطائهم صورة الجريح الضعيف الذي لا أمل له في البقاء طويلا

عندما يعتقد الكل أن معاركك إستنزفتك

ويكتفون بمتابعة أخبار معاركك الحمقاء !!!

التي ستقود لإنهيارك

هنا تكون الحركة قد تمت

أتدري ما هي ؟؟؟؟

لقد جعلتهم ينسون الحذر

وكما أتى الثور الأبيض لعرين الغضنفر

سيأتون لعرين الوحش

خد النصيحة إفتك بهم جميعا

لقد أرادو أن يرثوك حيا

لقد أرادو تمزيق مملكتك

لقد أرادو ثنيك عن النادي

ماذا أنت فاعل ؟؟؟؟

## The Reconstruction

### إعادة الإعمار

البناء والتدمير ثم البناء والتدمير سنة في هذه الحياة

أنت هنا تحس بالتعب والإرهاق الحقيقي وإن لم يبدو ذلك

هنا ستقوم بدعوة وحشك

أتعرف من هو ؟؟؟؟

إنه مثالك الذي تقتدي به

إنه السبب الأول في دخولك عالم المال والأعمال

في هذه الخطوة بطلك سيأتي لذا تعرف عليه عن قرب

أدرسه حل كل شيء فيه !!!

لماذا ؟؟؟

لأن المعرفة قوة

إعرف نقاط التنغسو الخاصة به

*The Peace Is A Need , Laying All Weapons*

## السلام حاجة و ضرورة ، وضع كل الأسلحة

لا أدعوك للإستسلام

عندما يعتقدون انهم يعرفونك

إصدمهم من جديد

قاعدة الصدمة والرعب لا تنتهي أبدا

هذه نعمة الخطوتين السابقتين

واصل تقديم العرض المسرحي البارع

لا تدخر جهدا أظهر علامات الخجل تلغثم أشع أنك تريد الإستقرار وتكوين عائلة

هذا إن لم تكن قد تزوجت بعد

كن كما لم تكن ولن تكون

تنويه:

من أغني رجل في يومنا ؟؟

إنه بيل غايتس

ألم يقل إنه تبرع بكل ما عنده أو نصفه إن لم أكن مخطئ

أليس هو بيل المكروه الذي تشكل نادي يحمل إسم *Gates Haters*

هم على ما أعتقد أصحاب شعار *Kill Bill*

كيف نسي الناس كل شيء

لأنهم إختاروا أن يحبوا الوحش

من أغني شاب في عالمنا؟

إنه مارك زوكربيرغ

تعرف القصة ونهايتها

الناس تذكر السيرة الحسنة أكثر من الحسنة

*The New Look*

## الطلاء الجديدة

هذه خطوة قد تفضل استخدامها مبكرا

لكن ثق بي مع الزوجة الجديدة، والشخصية الجديدة والروح الجديدة

هنا أنت تملك شيء لم تملكه سابقا

عدا عن المال المتنامي والثروة المتعاظمة

أنت تملك رفاهية الوقت

لذا تمتع بالوقت الذي تملكه فالحرب تلوح

FREEA

# The Office

## مكتب العمل

لا تغفل عن العمل أبدا

وتنمية مهارتك يوما بعد يوم

مدبروا العمل بعدك قد ينقلبون عليك

تذكر الخطوة السادسة

أقتل الإنقلابيين أو تخلص منهم لأنك القبطان

القتل أعني به

التصفية المعنوية لا تبقى لهم شيئا يعيشون لأجله

لامعك ولا مع أحد آخر

## Raise The Red Flag

### ارفع العلم الأحمر

هذه الخطوة سيكولوجية أكثر منها عملية

اكتشفت خيانة وقمت بالتطهير

قدمك ثابتة في الأرض

الكل موقن أنك لم تغفل خصوصاً وحشك أو مثالك

حاول ربط المؤامرة به

تراجع الأسهم

الإهتزاز في الإدارة

حتى ثقب الأوزون هو المسؤول عنه !!!

عادة الانقلابات محركها خارجي

إتهامك دون سند

لكن صدقني

ستجد دليل ما

W W I

## الحرب العالمية الأولى

لقد قتل الوحش الأرشيذوق

دير للإطاحة بك عن عرشك بإتقلاب

لكنك نجوت

وسيندم الكل!

دون إنذار مسبق أطلق هجوم كاسح على مثالك من مختلف الجبهات

الرب يشهد والعهد القديم معك

لا تتردد، لا تأخذك رحمة بالجميع

مثالك سينادي لتفاوض لإزالة سوء الفهم الحاصل

إقبل العرض

أدرس الخسائر جيدا من جهتك وجهته

الهدوء ليس سلام

بل هدنة لها تاريخ نهاية صلاحية

أدرس:

مبدأ المرأة

The Mirror Effect

ونفذه

# The Promise Land

## أرض الميعاد

بعد دراسة الخسائر جيدا

الأمر لك إذا قررت إستدعاء خطوة العهد القديم فهذا توقيت جيد جدا، والعمل وراء البحار أفضل بكثير

خصوصا إن كانت بنما في كل ركن

هذه الخطوة قد تقود لتغير مركز قوتك ومركز إتخاذ القرار

في حالة تغير مركز القوة أنت في أضعف أحوالك

التهرب الضريبي ليس أمر جيد

فايسبوك لماذا لا يتوسع في الصين؟

لأنها دولة مستبدة

بريك !!!

هل أنت غبي لذلك الحد

لأنها أرض غوغل وآبل

والهند ستكون أرض غوغل إن لم يزاحمه فايسبوك

خصومك ليسوا حمقي ولا أغبياء

مايكروسفت تحتل أمريكا

وربما أوروبا بعد الفضائح الأخيرة



W W II

## الحرب العالمية الثانية

ابداً أولاً

إضرب بكل ما عندك

لا تتردد الخسائر لم تعد تهتم

المهم النصر

لا يهم الثمن

ولا على جثة من

مناطق الدمار خاصته لا تتركها له

لأنها وسادة أمان

إكسح

*Nuke Them , Its V Day*

**لتلق النوري ، إنه يوم النص**

تذكر نقاط التعتسو

لا يهم ما هي:

فضائح، جرائم ...

أو حتى ابتكار أو اختراع

السوق مفتوح للجميع

إذهب واحتفل

**FREE**

*Nazi End , Your Era Begins Know*

نهاية النازية ، وعهدك بدأ الآن فقط

كأي إمبراطورية أشرقت الشمس عليها إفعّل ما تفعله دوما

توسع، إسحق، إحق

أعني ما تفعله أي إمبراطورية

إفرض المنافسة

إفرض أخلاقك

إفرض طقوسك

FREEA

هذه خطوات فعلية  
وعملية لمن أراد الثراء  
أسلوب عملي من ناحية المشاريع  
وطريقة اليهود في جني المال

### أول مليون دولار:

هل تعرف كم يكلف إنتاج حلي نسائية ورجالية في المعدل العام؟  
المبلغ لا يزيد عن 10 سنتا إلى 25 سنتا  
بع بدولار لسوق مليوني

### لم تفهم؟

هل تعرف كم تكلف طباعة بطاقات الزيارة والمعايدة في المجمل العام؟  
خمسة عشر دولار  
إذا قلنا إنك تصمم بسبعة دولار فقط  
من الأفلام اللوحات الدعائية، للملابس ...

### لم تفهم؟

هذه سهلة جدا  
صمم لعبة إلكترونية سهلة تسبب الإدمان  
مختلفة، لكن مألوفة، سهلة ممتعة  
الكاندي كراش بيعة بأكثر من خمسة مليار  
هذا بعد حوالي عامين من الإصدار

### لم تفهم؟

كن متقد الذهن  
ضع اسمك على شيء ما أي شيء  
هناك ملايين الحمقى في العالم يحكمهم Trash TV

TRUMP IS A BILLIONAIRE AND A PRESIDENT

## The Work And The Talk

### العمل والكلام

صفتان وخطوة ضرورية للحفاظ علي مالك أو مليونك

لذا لا تتولي كل شيء بنفسك

جد أحق يقوم بالعمل مقابل راتب معين

أو حتى فريق عمل إن شئت

سيقوم بكل شيء الكل يبحث عن وظيفة تدر عليه دخل

كونك عاقل لا يعني أنك متكلم بارع

استغل كل شيء لدعاية

ولا تنخر الجهد ولا المال

الناس تري الجعجة ولا تسمع الطحين

فهمت !!!!

# The Millionaire Road

## طريق المليونير

طريق صعب، طريق طويل، طريق الرفاهية والمسؤولية

افهم مسار كسب المليار

المليون أسهل وكالشجرة التي لا تقف إلا بمجموعة من الجذور الكثيرة

لكن القوية والحبة

التي تتغذى من الأرض الجيدة والغنية

إختر أرضك

الحاجة ليست موجودة بل الحاجة شيء يصنع

التلفاز من إحتاجه قبل ألف عام

الفيسبوك من إحتاجه قبل خمسين سنة

## Money Cumulating

### تجميع المال

هذه سهلة تعرفها باسم الانخار أي

دولار + دولار = 2 دولار

استحضر الساعة الرملية في ذهنك

حبة رمل على حبة رمل

قم بالحساب

FREEA

## *Pledge The Legion To The Flag*

### **أقسم للعلم**

أنت لا تدين لأحد

وإن كنت ... تخلص مما يربطك به بسرعة

أنت علم نفسك

لا تترك الفتات لأحد

الفتات يجلب الغربان

الغربان تجلب الدود

الدود ينخر أرضك

أرضك منبت جذورك

قسمك للعلم يخصك أنت لا أنا كن صادقا مع نفسك



## ملاحظة لتاريخ

تعرف الفايبيوك، واضح أنك تعرفه  
كم تدفع لإستخدامه، لا شيء صحيح  
كن مستعدا لدفع حوالي 50 دولار إلى 100 دولار في أحسن الأحوال  
لتبقي صفحتك تعمل أو مفتوحة  
أحسب الموجود فوق  
على أكثر من مليار مستخدم للفايبيوك  
تذكر لقد سيطروا على What's Up  
إنتظر وستري العجب في الخمسة عشرة سنة القادمة 2030

قد تقول هذه شركات عملاقة لا عجب  
أقول لك  
بكم بدأ الفايبيوك؟  
ألف إلى عشرة آلاف دولار أو لنقل مئة ألف دولار  
في أحسن الأحوال  
هل كان مارك زوكربيرغ يومها ثري أم فقير؟؟!!  
هل كان لديه آلاف العمال؟؟!!  
أم أنه ظل يتوسع؟؟!!

تذكر:  
توسع ولو على حساب أرباحك  
أتعرف منتجك أنت للعالم ما هو؟؟!

الجواب:

الأخذ، الأخذ، الأخذ

## Their Club

### ناديهم

تذكر العهد الجديد والقديم

تذكر النادي الذي أخبرتك عنه وطلبت منك بناءه

لا تتردد في استدعاء سيفك

لأن هذا هو وقت زحف الإمبراطورية

كن نافذاً، كن حازماً

لأن هذه هي وقتك الأخيرة فعليا

لأنك إن لم تحسمها لنفسك ستعود لمكان أنت لا تحبه

## The Victory , Or Be Part Of The Factory

### النصر ، أو كى جزء من المصنع

لعل الكلام قاسى عليك أو حتى كلاما مافياويا

لكنها الحقيقة المجردة والمجربة

أنت الآن على أعتاب تحقيق حلمك

ألا وهو دخول نادي أصحاب الملايير

سأقول هنا لك سر قد يضحكك

وصدمتك لن تكون أقل

لن تدخل نادي أصحاب الملايير إلا بدعوى من أصحاب نادي الملايير

الخطوات التالية ستبدي لك ما أعنيه لذا لا داعي للحنق

# The Billion

## المليار

المعرفة قوة، هل تعرفت على المليار ما هو ؟؟؟؟

هل امتلكت مشروع لكسب المليار ؟؟؟

أين تريد أن تستثمر ؟؟؟

كيف تكسب من دولار مليار ؟؟

العقل

احفظ هذه القاعدة لقد كتبها وعاش في جنباؤها كل من تري النعيم عليه

حلم + فكرة + فريق = أنت المليونير أو الملياردير

Dream + Theme + Team = You Are Billionaire

تخيل نفسك ثري جدا، جدا جدا

كيف ستعيش ؟؟

## إليك إعراف

غبي كسب مليون دولار أنفق كل ماله في أقل من 21 ساعة

فمن هو؟؟

تعرف قصة الكندية التي تحصلت على 10 مليون هكذا فجأة

بددت المال في الرحلات وعلى المطاعم الكبيرة

اليوم لا تجد قوت يومها

السيارات مال، النساء مال، الحفلات مال، الرحلات مال، الملابس مال

عالم اليوم أزيد من سبعة مليار شخص وبعد بضع سنوات سيصبحون تسعة مليار شخص

لذا كن ممن ينتهزون الفرصة

إخلق الحاجة وأبدأ التوريد

# The Rising Tower

## البرج الناشئ

كأي ملياردير أنت تحتاج لمقر

المقر تعبير عن ملامح شخصيتك

إنتهى عهد النوم في الخيام، وأنت تكتنز ملايين الدولارات في البنوك

إنتهى عهد ركوب قديمك والسير حيث تشاء، فأنت لم تعد مجرد مليونير

أنت اليوم سيد

وأن للكلاب أن تحرسك

FREE

## Enemy At The Gates

### عدو عند الأبواب

من هو العدو؟؟!!

إنه أنت !!!

عند باب من ؟!!؟؟

عند باب النادي، ليس نادي التنس

باب نادي أصحاب الملايير

أولئك الذين سيسمحون لك بالدخول

أجل القرار يعود لهم

قف بجيشك متأدبا

لا كالكلب

بل

كالفاتح

قائد ينتظر إستسلام مدينة مهزومة حصينة بلا جيش

لكن قومها يملكون صبرا أنت لا تملكه

لماذا ؟!!؟

لأن مواردهم تكاد تكون لا محدودة

## The Patience

### الصبر

هنا ما تعلمته في حياتك هو الصبر وفي كل مراحل سيرك  
وفي كل خطوة تخطوها أنت تكسب قدرة على مد نفسك لفترة أطول

أجل إنه الصبر

لأنهم

سيجعلون الدم يغلي ويتدفق في عروقك

سيسببون لك الجلطات

هذا سري إليك:

لأنك تسلية لهم!!!

كن حيث لا يتوقعون أن يجدوك

إنهم لا يحترمون أحد من الخلق



# The Exam

## الإختبار

هذه أسهل خطوة ومرحلة عليك

تعرف لماذا؟؟

لأن الإختبار طقوس الدخول

كن مطمئن

لقد قبلوك في ناديك

أجل هو ناديك

قلها

FREEA

*Be Happy*

کی دسھدا

لا أعني ضياع مالك أو إشتري ما تريد، أو متع نفسك بما حرمنه عليك الأيام

لا تبخل على نفسك بالسعادة

لا ذهب ولا فضة تشتريها

وتذكر أن أجمل ما في رحلتك

هو أنك بدأت لأنك تريد

FREEA

Entering

الدخول

تهانينا، تهانينا

لقد دخلت

إسمك سيدي ...

تفضل إعتبر النادي بيتك ...

لقد إعتبرته بالفعل ...!

شعورك عائد إليك، لا أحد يعرف ماذا ستطلب

لكن أقول لك أطلب كوب ماء

لن تجده كأي ماء

وكذلك الأشياء في حياتك لقد تغير طعمها

لأنها ممزوجة بطعم

النجاح !!!

*It's Your Choice*

## المقارن و الخيار هاتك إليك

هنا لن أقول لك سوي التالي:

أنت صاحب الكلمة الأولى والأخيرة

هذه خطوتك

فطرتك ستعلمك والحياة ستعركك

لا تترك النجاح يفقدك عقلك

إقنع بما حققته

كثيرون يعجزون عن الوصول لما وصلت إليه

FREE

## The Six Steps

### الخطوات الستة

لا تقلق هذا ليس كتابا في كتاب بل خلاصة فعلية وحقيقية لكل تلك الخطوات المائة

كيف ؟؟؟؟

هذا لا يعنيك

فقط تذكر مئة خطوة على عشرين يساوي خمسة

وكما أسلفت ووضحت الخطوات وضعتها لك بطريقة إن جاز لي القول علمية

أجل علمية جدا

ليست أوراق ملأتها بل هي عصارة لكثير من التجارب والسير الذاتية لأنجح رجال الأعمال

إضافة لقوانين إقتصادية عالمية

أما الخطوات الستة فهي تنمى الخمسة

فهمت روعة الأمر !!!

عليك أن تكون ذكي ونصيحة عليك بالقراءة

لا يهم مستواك ولا تهتم خلفيتك

صدق من قال:

قارئ اليوم قائد الغد

## الخطوات

حدد المبلغ الذي تريد إمتلاكه

حدد ماذا ستقدم للعالم مقابل المبلغ الذي تريده

حدد سقفاً زمنياً لبلوغ هدفك باليوم و الشهر و العام

أكتب خططك لتحقيق هدفك في ورقة بالتفصيل

ابدأ من حيث أنت سواء كنت مستعداً أم لا ( أنا بدأت بورقة و قلم )

روض نفسك لبلوغ هدفك أي التكرار صباح مساء كل يوم في حياتك

قد تقول فسر لي الكلام ولو بمثال

أو كيف أفعل هذا ؟؟؟

إن فعلت هذا فأنا أهين نفسي قبل أن أهينك

تذكر كلامي عن العقل أولاً ثم العقل ثم العقل ...

تذكر الفتاة الكندية

أنا واثق أنها كانت أثري منك

هل أنت أذكى منها ؟؟

هل أنت أعقل منها ؟؟

ماذا نفعتها العشرة مليون !!!!!

لا عقل

لا مال

## الخاتمة

كل إنسان خلق ليكون عظيماً بأسلوب ما

لذا:

جد أسلوبك، جد مجالك، جد حلمك

وخذ ذكرك

لا تستمع لأولئك الذين يريدون تحطيمك

لا تبغضهم، لا تكرههم

بل

أشفق عليهم لأنهم ضحايا

لأنهم لا يملكون ما تملك

روح عظيمة

تواقة لتفوق، تواقة لريادة، تواقة للعظمة

لا تستسلم للعقبات

ليس لأنها جزء من المشوار أو أنها إمتحان لك من نوع ما

بل لأنك لم تولد لتستسلم

بل

ولدت لتفتح

**You Are A Conqueror**



التجارب تختلف والسبل كذلك والأحلام، لذا لا تبخل على العالم بوجهة نظرك

الفطرة تقول:

الفكرة ثم المال

لا مال يدوم بلا فكرة وحسن تدبير

فاتح آل فني

# المراجع

## مراجع باللغة العربية

- كتاب فن الحرب لـ: سون تزو
- أكبر سرقة في التاريخ بوش والأربعة آلاف حرامي لـ: عادل الجوجري
- سقوط دولة الفيزا كار د لـ: مجدي كامل
- موقع شبكة بلومبرج
- موقع شبكة سي إن بي سي
- موقع غارتنر لدراسات وتحليل الأسواق

## مراجع باللغة الإنجليزية

- Creativity. INC Ed Catmall
- The Prince Niccolo Machiavelli
- 48 Laws Of Power Robert Greene
- An Enlightened Millionaire Mark Victor Hansen & Robert G Allen
- Think And Grow Rich Napoleon Hill
- The Laws Of Seduction Mario Luna
- The Art Of War Sun Tzu

## تطبيقات من Google Store

- Thirty-Six Stratagems
- Samurai Quotes
- Quotes Book